Платформа для заказа кофе онлайн

Мобильное приложение

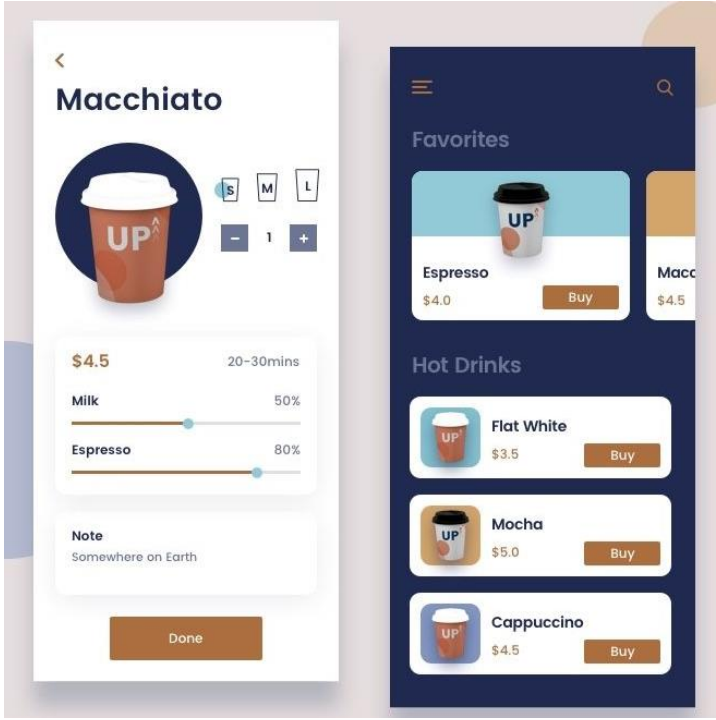
TakiCoffee

Ilya Nikitov

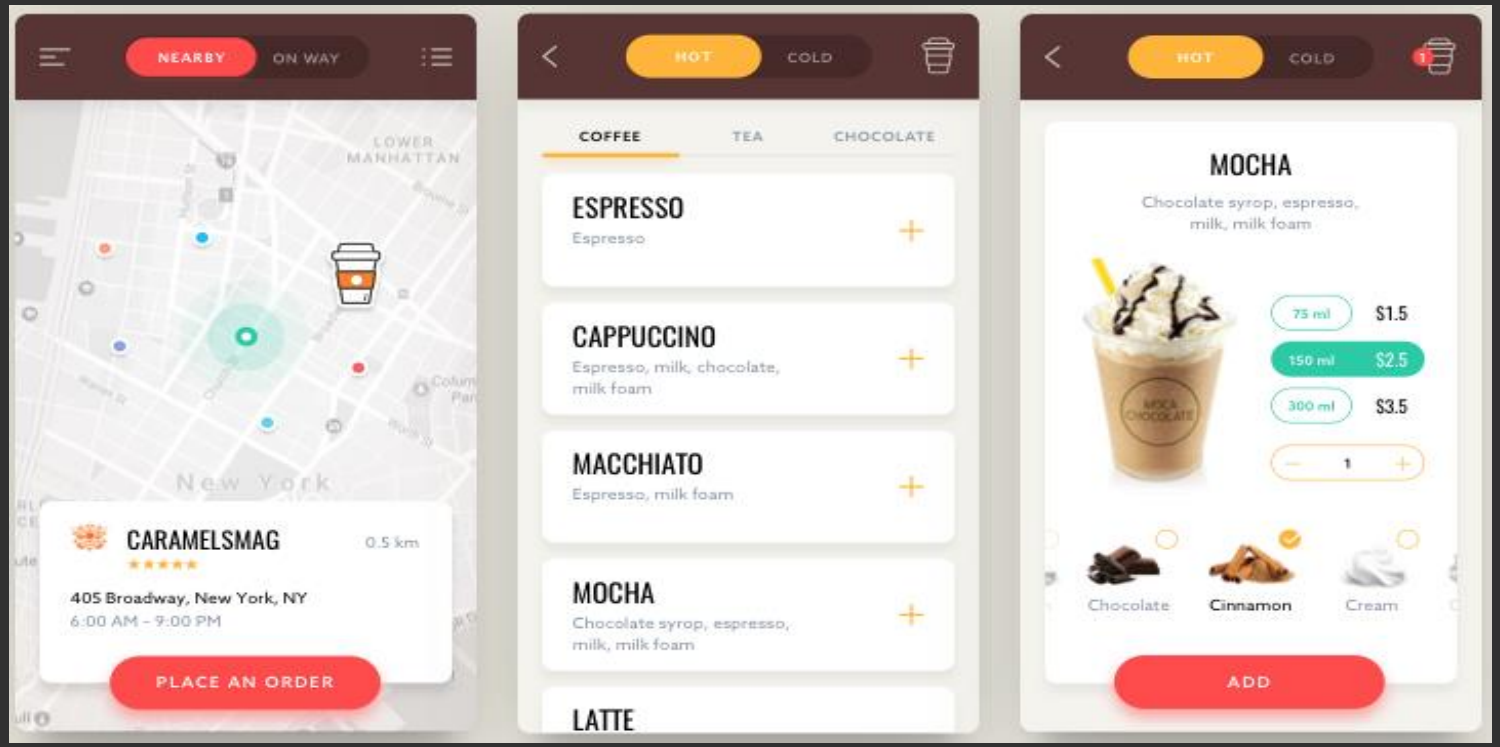
Student, 19 years old

Taki Coffee -

комплексное мобильное приложение для заказа кофе удалённо с системой cashback, которое связывает кофейню и клиента, и оптимизирует заказ, тем самым экономит время как для клиента, так и для кофейни.



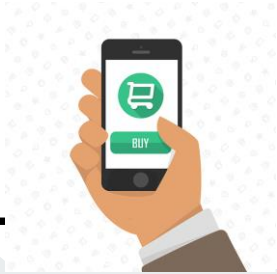
Интерфейс


NEARBY
ON WAY
LOWER MANHATTAN
New York
CARAMELSMAG
0.5 km
405 Broadway, New York, NY
6:00 AM - 9:00 PM
PLACE AN ORDER
HOT
COLD
COFFEE
TEA
CHOCOLATE
ESPRESSO
Espresso
CAPPUCCINO
Espresso, milk, chocolate, milk foam
MACCHIATO
Espresso, milk foam
MOCHA
Chocolate syrop, espresso, milk, milk foam
LATTE
HOT
COLD
MOCHA
Chocolate syrop, espresso, milk, milk foam
75 ml
$1.5
150 ml
$2.5
300 ml
$3.5
1
Chocolate
Cinnamon
Cream
ADD

Принцип работы приложения:

- любой человек, заказав онлайн кофе, дойдя непосредственно до самой кофейни, его заказ уже ждёт его готовым. Остаётся только забрать.
- Онлайн система оплаты;
- Готовый заказ за 3-4 минуты до прибытия клиента;
- Кэшбэк 15% от стоимости покупки
- GPS

Процесс покупки



1

Оформление заказа через приложение

Получение cashback в размере 15%

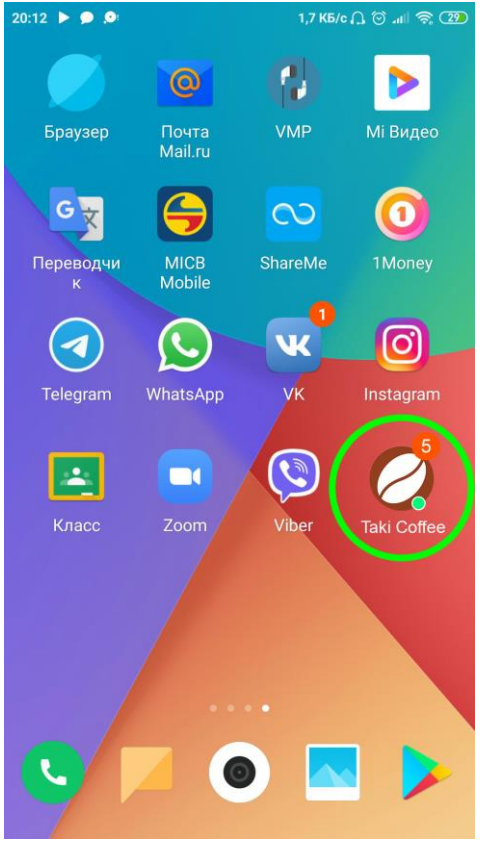
2

3

По приходу тебя ждёт готовый заказ

Наша цель

Выйти в 2022 году на количество не менее 12 000 скачиваний мобильного приложения и продажи лицензионного соглашения не менее 110 кофейням в течении года.



Задачи

Привлечь инвестиции
для развития бизнеса

Создать единую платформу для
оптимизации покупки кофе

Способствовать популяризации и
выходу на рынок новых кофеен

Распространять
инновационный способ заказа

Продвигать продукт компании,
наращивать клиентскую базу

Сообщество по интересам

Проблемы, которые решаем

1. Трата времени на очередь
2. Нарушение социальной дистанции
3. Устаревшие методы продвижения кофеен на рынке
4. Перегруз у баристы

Тенденции рынка

Самые продаваемые сырьевые товары:

- №1 – сырая нефть.
- **№2 – кофе;**
- №3 – природный газ;
- №4 – золото;
- №5 – медь;
- №6 – серебро;
- №7 – сахар;
- №8 – кукуруза;
- №9 – пшеница;
- №10 – хлопок;

Ежегодный рост пользователей смартфонов + 9%

Ежегодный рост скачиваний мобильных приложений + 13%

Целевая аудитория

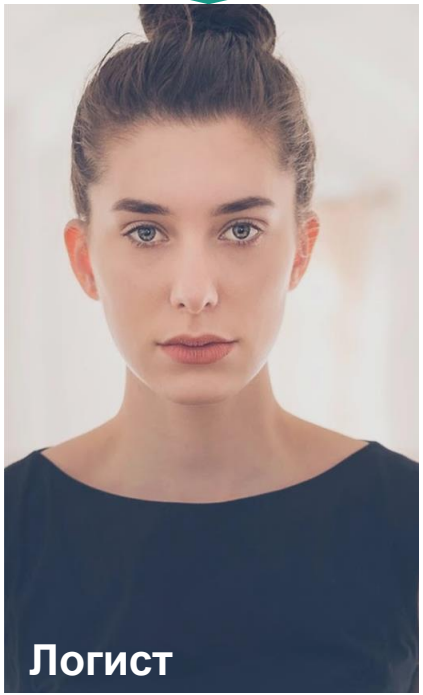
- **Кофейни (кафе, АЗС, реализующие кофе) (B2B)**
- **Частные потребители кофе, посещающие кофейни (B2C)**

Команда

Продвижение приложения

осуществляет тех поддержку платформе, вносит обновления

Связь с партнёрами



Ожидаемые расходы в 2020-2021 г.г.(евро)

Наименование статьи расходов	Период	
	2020	2021
Расходы на оплату труда	3750	18000
Отчисления в социальный и мед. Фонд	843,75	4050
Итого расходы на оплату труда	4593,75	22050
Аренда помещения	750	1800
Коммунальные расходы	400	960
Коммерческие расходы	500	1200
Cashback для пользователей	237	568,8
Итого расходы	6480,75	26578,8
Итого	**33058 евро**	

Ожидаемые доходы от продаж в 2020-2021 г.г.(евро)

Выручка от реализации продукции	2020 год			2021 год	
	Стоимость, евро	Количество (ед.)	Итого Евро	Количество (ед.)	Итого евро
Скачивание приложения	1	1580	1580	13552	13552
Лицензия для кофеен	25	65	1625	1346	33650
Общая сумма продаж, леев		2436	3205	14898	**47202 EUR**

Планируемый результат в первый полный год (2021) реализации проекта:

Объем продаж 47,2 тыс. евро

Чистая прибыль 18,1 тыс. евро

Рентабельность продаж 82%

Необходимые инвестиции:

- Разработка приложения на заказ на IOS И Android
- Офисное оборудование
- Лицензии на языки программирования и графические редакторы

11560 EUR

Сотрудничество

Contacts:

Ilya Nikitov

+373 693 26 082

ilyanikitov@mail.ru

votikinayli